



# 6 à 18 mois

pour conquérir son marché, recruter et se développer en France et à l'international.

## Objectifs du programmes :

- Mettre en œuvre sa stratégie commerciale et de communication
- Tester son offre sur le marché
- Piloter son activité
- Apprendre à déléguer pour se développer – savoir recruter et manager
- Financer son développement
- Devenir Cheffe d'entreprise !

## Profils des participantes :

- Femmes et équipes mixtes
- Dirigeante de leur entreprise
- En phase de lancement et développement de l'activité

## Timing :

- 36 mois maximum
- 8 à 10 heures d'accompagnement individuel par an
- 1 comité de validation (jury d'experts)
- 1 bilan annuel

## Méthode :

### En présentiel :

- Rdv d'accompagnement individuels avec des experts et/ou chef.fe.s d'entreprise
- Ateliers en collectif
- Networking, soirées inspirantes et préparation aux concours

### En ligne :

- Plateforme d'accompagnement
- Centre de ressources national
- Groupe facebook fermé

## Les + by Les Premières :

### Les accompagnateurs :

- Des professionnels de l'accompagnement connaissant le monde et l'écosystème des startups

### Les experts :

- Professionnels dans leurs domaines (Finance, Juridique, RH)

## Tarifs :

- 800€ TTC : 8 rdv individuels, suivi des ateliers, bilan et comité de validation
- 1 000€ TTC : 1 000 rdv individuels, suivi des ateliers, bilan et comité de validation
- Possibilité de packs-experts supplémentaires

## Les modules

### 1

### Formation

- Stratégie commerciale
- Communication 360°
- Revoir son Business Model
- Gérer son temps quand on est chef.fe d'entreprise
- Prise de parole en public
- Relations presse et influenceurs
- Relation avec la banque
- Réussir sa levée de fonds
- Pitcher devant les investisseurs
- Attirer, sourcer, recruter et intégrer ses premiers salariés
- Manager une équipe
- Savoir piloter son activité
- Vendre à l'international ...

### 2

### Co-développement

- A la demande, selon les problématiques du moment

### 3

### Soft-Skills

- Confiance en soi/en son projet
- Leadership et Agilité

### 4

### Accompagnement individuel

- Un(e) accompagnateur(trice) référent(e) vous sera désigné et mettra tout son savoir faire et ses compétences au service du bon développement de votre entreprise.
- 8 ou 10 fois 2 heures d'entretien individuel, ainsi que de la rédaction de comptes rendus et de listes de to do à l'issue de ceux-ci.
- Mentorat entrepreneurial